



IKON s.r.l. Company Profile

MISSION

Ikon Srl un'azienda di Sales & Marketing che svolge consulenza aziendale, fa della gestione commerciale il proprio Core Business.

CHI SIAMO

Ikon Srl nasce nel 2008 e si propone sul mercato, in qualità di consulente nel settore della promozione e commercializzazione di prodotti e servizi indirizzati verso piccole e medie imprese (PMI) italiane.

L'amministratore unico Antonio Licciardi con la sua esperienza internazionale, ha portato sul mercato italiano la sua competenza per un business di successo.

Fonda nel 2002 *Medalion Srl*, che si conferma subito società leader nel settore del Sales e Marketing.

Ikon Srl e *Medalion Srl* con la loro prossima fusione, saranno in grado di costruire un'immagine ai prodotti / servizi dei propri clienti, unendo la professionalità, la capacità e la competenza all'esperienza pluriennale.

L'amministratore unico Antonio Licciardi nato in Canada nel 1965, ha stretto collaborazioni con i più importanti gruppi commerciali:

- VODAFONE OMNITEL NV spa
- ITALIA ONLINE / LIBERO
- TELECOM ITALIA spa (EXPERT TEAM)
- TIM spa
- ENI spa
- GRUPPO INFOSTRADA / OMNITEL
- MATRIX / VIDEOAZIENDA
- BEST WAY spa
- JUVENTUS F.C.
- STEFANEL BASKET MILANO
- A.I.C.A. - MONZA, MUGELLO, MISANO, VALLELUNGA
- AT+T - CANADA - (Telecomunicazioni)

DOVE SIAMO

Attualmente *Ikon Srl* con sede legale e amministrativa a Roma ha al suo attivo 8 filiali dislocate in Italia nelle seguenti regioni:

- LOMBARDIA
- PUGLIA
- CAMPANIA
- ABRUZZO
- BASILICATA
- CALABRIA



LA STRUTTURA

Ikon Srl impiega:

32 *dipendenti* che operano a tempo pieno, negli uffici di Roma, Milano, Bari, Taranto, Lecce, Potenza, Cosenza, Salerno e Pescara, con:

Responsabili di Filiale che coordinano il lavoro della forza vendita e ne analizzano i feedback riportati per migliorare l'offerta in base alle concrete necessità del clt;

Back Office che svolge una capillare attività di controllo qualità, order entry, customer care e assistenza post-vendita per circa 300.000 clt su tutto il territorio nazionale;

90 tra *incaricati alle vendite, procacciatori d'affari e agenti di commercio* che vengono formati e continuamente aggiornati per promuovere prodotti e servizi con professionalità garantendo risultati tangibili.

STRATEGY MARKETING

- ✦ Abbiamo introdotto avanzate forme di Direct Personal Selling gestite sul territorio mediante strutture di vendita: le più efficaci quelle del door to door e event marketing
- ✦ Combiniamo le conoscenze accademiche con le esperienze sul campo
- ✦ Dedichiamo al cliente un programma di vendita diretta che mira ad una capillare penetrazione del mercato e ad un'espansione geografica mirata.

IKON Srl OFFRE UN SOLIDO PORTFOLIO DI SOLUZIONI ED UN EFFICACE STRUTTURA DI VENDITA IN GRADO DI SODDISFARE LE ATTUALI E FUTURE NECESSITA' NEL MONDO DEL SALES E MARKETING

L'amministratore Unico

Antonio Licciardi

